

『報酬額0円』

見慣れていますか？

今まで何をやっても稼げなかった

初心者アフィリエイトでも

実践初月から初報酬を稼ぎだし

最速で実績を作ることができる

【最速実績レポート】

「再配布可」

by ふいすけ

【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。

このレポートの著作権はふりすけに属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

但し、レポート内容を改変せず、このままの形での再配布は可能とします。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。

著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

【その他】

このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

【推奨環境】

このレポートに記載されている URL はクリックできます。

できない場合は最新の AdobeReader を下記のページよりダウンロードしてください。(無料)

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

はじめに

このたびは、数多くあるレポートの中から、
ふりすけのレポートをダウンロードしていただきありがとうございます。

このレポートは、

アフィリエイトとして活動しているけど、報酬画面は「0円」の行進。
あれやこれや試してみたけど・・・

『稼げない！！』

と、いう状況に陥ってしまっているアフィリエイトを救うべく作られたレポートです。

このレポートに書かれた手順通りに作業を行えば、

たとえわずかだとしても **『必ず』** 報酬を得ることができます。

しかし、このレポートの内容を実践することで得られる一番のメリットは
そのわずかな報酬ではありません。

まず、このレポートを実践することで得られるメリットは

『難しい手法ばかりに捉われていた』『もっと簡単に稼ぐことができるんだ』
ということに気づくことができるということです。

しかも、**確実に報酬を得ながら。**

簡単・シンプルな方法で稼ぐこと、
そして難しい方法ばかりに捉われないことの大切さを知ってください。

そうして大切なことに気づき、稼ぐようになったあなたには・・・

『稼いでいるアフィリエイトとしての実績』

が生まれるわけです。

ここが大事なポイントなのでもう1度いいます。

『実績が生まれる』

わけですね。

しつこいですか？(笑)

しかし、事実、この「稼いでいるという実績」はとても大切なものになります。

あなたのモチベーションが続かないのも
いつまで経っても稼げるようにならないのも

すべてこの部分に原因があると言っても過言ではないでしょう。

こちらのレポート、そしてあなたのためにご用意した**プレゼント**を見ていただければ
この言葉の意味を分かっていただけたと思います。

あなたに実績があることでどうなるのか。

まず事実稼いでいるのでモチベーションは最高潮です！
もう作業したくてしょうがないですよ。

なぜなら、あなたが5000円でも10000円でも稼いでいれば
その稼いだ方法と同じことを繰り返すだけで**2倍、3倍と稼げる**んですから。

稼いでいれば、それを繰り返すだけでもっと稼げる

これ、すごく重要なことですよ。

さらに、その稼いでいるという実績を使ってメルマガを書くことができます。
無料レポートを書くこともできるでしょう。

そのメルマガや無料レポートを見た
「稼げていないアフィリエイトター」はどう思うでしょうか？

あなたが稼いだ方法を知りたくて知りたくてしょうがなくなりますよね？

「稼いでいる方法を教えてください！」

「ここが分からないんですが、どうすればいいのでしょうか？」

「私に足りない部分を補う商材はありませんか？」

こんな声があなたの元にたくさん集まってくるんです。

稼いでいる実績のあるあなたは、稼いでいないアフィリエイトターから見たら
まさに英雄に見えてくるわけですね。

そうになったらどうなるか。

もちろんあなたが勧める商材は飛ぶように売れていきます。
つまり、**実績を出している方法以外に、ここからも報酬が発生**してしまうんです。

稼いでいる実績があることで、さらに稼ぐことができる！

この好循環をあなたにも実感してほしいと思います。

もちろんダメダメなものを勧めるのは止めてくださいね。
稼いでいるあなたが紹介するものはダメ商材でも売れてしまうんですから。

本当に良いと思ったものを、読者のために想って紹介する。

このことを約束してくださるのなら・・・

実績を作る、その実績を最大限に活用してさらに稼ぐ

これで大きく稼いでいってほしいと思います。

そしてその実績を作る方法というのは本当に簡単な方法です。

難しい手法・複雑なテクニックを使っていない、このレポートに込められた
僕からの本当のメッセージをしっかりと受け取っていただければ幸いです。

◆プロフィール

内容に入る前に少しでも自己紹介をさせてください。



僕は「ふりすけ」という名前で活動しています。
←こんな奴です。

2008年3月頃から本格的にネットビジネスに参入したので
アフィリエイト歴はそれなりに長くなってきました。

主にメルマガとブログで情報商材アフィリエイトをしています。

僕が発行するメルマガも大手メルマガ配信スタンドの『まぐまぐ』で
【殿堂入り】するなど媒体が育っていくとともに稼ぐ力もついてきました。

まぐまぐ! マイページ

ID: 0000259131

アフィリエイトで稼ぐ借金しない儲けの仕組み **殿堂入り**

ビジネス・キャリア » ネットビジネス » アフィリエイト

【アフィリエイトで稼いで今より豊かな生活へ】

アフィリエイト初心者に向けた情報を配信。

近頃では難しい手法や戦略などが語られすぎて
「ネットで稼ぐ方法は難しい」と思われがちですが

そうではなく、シンプル・簡単に稼ぐ方法もある

ということをお伝えし、それをオススメしています。

◆◆アフィリエイトで稼ぐ仕組み作りのお話◆◆

まずは簡単に稼ぎ、そこから大きく稼ぐ方向へ

シフトするための道しるべになれば幸いです。 [発行者サイト](#)

価格 無料 部数 9,752部 最新発行日 2010/11/10 [バックナンバー](#) [最新号のみ公開](#)

形式 PC・携帯向け/テキスト形式 発行周期 きっと2日に1回

現在ではとてもありがたいことに、
ASP を合わせれば月に 100 万円前後は稼げるようになってきました。

2012	年	1	月	売上	検索
アフィリ件数	アフィリ報酬	2ティア件数	2ティア報酬	合計販売数	総売上
96	¥573,087	0	¥0	96	¥573,087

年月	アクセス数	成約数	成約率	獲得額
2012/01	1,050	69	7%	270,000円

(※他の ASP は省略します)

しかし、すぐに稼げるようになったわけではなく、
やはり稼げない時期も経験していますし、グネグネと曲がりくねって進んできました。

そもそも僕自身の生き方が、**高校中退**から始まり
『社会人→行政書士資格→大学生』と物凄く曲がりくねっています。
(詳しくは→ [プロフィール詳細](#) をご覧ください)

そんな僕でも稼げるようになったのは、やはり『**継続してきたこと**』が一番の理由です。
これはもう絶対・確実・間違いないです！譲れません。

でも、ただ継続すれば良いわけではなく、

稼ぐための正しい手順で継続することが重要になってきますので、

その方法をお伝えしているのが僕のメルマガ・ブログであり、
また、このレポートになっています。

稼げない時期も経験し、グネグネと進んできたからこそ学ぶことができた、
それを避けるための方法や正しい手順
それらを惜しみなく公開していますので逃さずご覧になってください。

そして**何よりもまずは難しい作業をやめてください。**

こちらのレポートをお読みいただければ、

【簡単・シンプルに稼げる】ということに気づいて頂けると思います。

シンプルに稼ぎ、実績を作ったあとは、さきほども言った通り
その実績を利用して、**さらに加速して報酬を増やすことができます。**

ですから、まずは実績づくりからです。

難しい作業ばかりして稼げずに悩むのではなく
簡単・シンプルな方法で稼いでいきましょう。

難しいことや複雑なことはその後にやってもいいんじゃないですか？

自分から稼げず苦しい方法を選ぶのはやめにしませんか？

それでは本編に移ります。
まずは楽しんで実践してくださいね！

もくじ

はじめに	3
◆プロフィール	7
【第1章】：アフィリエイトの確認	11
◆そもそもアフィリエイトとは？	11
◆紹介するためのASP	14
【第2章】：ASPから稼げる商品を見つける	15
◆実際に購入する商品を	19
◆購入する商品を選ぶ	20
【第3章】：提携までの流れを実演	26
【第4章】：紹介する前の仕込み	31
【第5章】：理由を含めた購入報告	38
【第6章】：実際の到着・使用を報告する	45
【第7章】：他の商品を紹介するのは	51
【補足】：アフィリエイトの取得～貼り付け(アメブロ)	55
【裏本編】 大切なお話	67
おわりに	71
【メルマガのご案内】	73
【秘密】：プレゼントのお知らせ	76
【発行者情報】	79

【第1章】:アフィリエイトの確認

まずはじめに、アフィリエイトとはなんなのか。そのおさらいから始めます。

「そんなものは分かってるよ！」

という方は第1章は飛ばして次へお進みください⇒ [【第2章】](#)

◆そもそもアフィリエイトとは？

ネット上で『物を売る』と考えてしまっているなら勘違いしていますので、以下をよくご覧ください。

イメージとしてはあなたがお友達に

「あそこのラーメン屋さん美味しいよ。行ってみたら？」

と教えてあげるのとよく似ています。

アフィリエイトは、その教える相手がお友達だけではなくネット上にいる不特定多数の人が対象になるというものです。

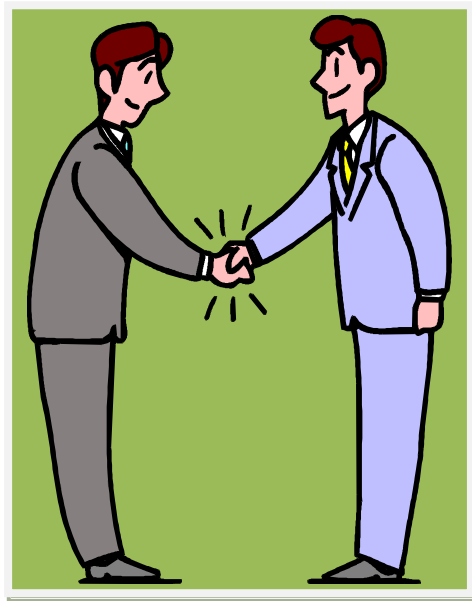
そしてお友達には口で説明して教えていたのが、アフィリエイトの場合はネット上のブログなどの媒体で文字や画像で教える、

というものに変わります。

そしてラーメン屋さんにはあまり無いですが

美容室などなら「お友達紹介割引」や「紹介ポイント」があるところも多いですね。

その「お友達紹介割引」や「紹介ポイント」が
アフィリエイトの場合は【報酬】になる
という感じで考えてもらえれば分かりやすいと思います。



「アフィリエイト」はネット上で迷子になっている人に
その探しものを紹介したり、お伝えするお仕事です。

それを行なう場所が

- ・ブログ
- ・ホームページ
- ・メールマガジン

など、色々ありますが
「紹介する」「お伝えする」という部分は一緒です。

つまり『物を売る』のではなく
紹介する、お伝えするというものになります。

なんとなくは理解できましたか？

そして、この紹介するものの中には

- 1：化粧品や家電製品、食品やサプリメント、情報商材など**
あなたの紹介から商品を購入にしてもらったことにより報酬が発生するもの
- 2：自動車見積り、資料請求、口座開設、会員登録など**
あなたの紹介から無料の行為を行なってもらうことで報酬が発生するもの
- 3：あなたのブログに広告を貼り**
それをクリックしてもらうことで報酬が発生するもの

大きくわけるとこのようなものがあり、

1，2を【成果報酬型】 **3を【クリック報酬型】** などと言います。

そして化粧品やサプリメントなどの一般のお店にも売っているようなものを扱うアフィリエイトを**【物販アフィリエイト】**

情報商材などを扱うものを**【情報商材アフィリエイト】**

と分けて考えたりもします。

◆紹介するためのASP

これらの商品を紹介して、そこから報酬を得るためには
まず**ASP(アフィリエイトサービスプロバイダ)**と呼ばれる
アフィリエイトのサービスを提供するサイトへ登録する必要があります。

いきなり紹介したい商品のホームページへ誘導しても
そこから報酬がもらえるわけではないので注意が必要です。

ASPを仲介して商品などを紹介することにより、
そこで初めて報酬がもらえるようになります。

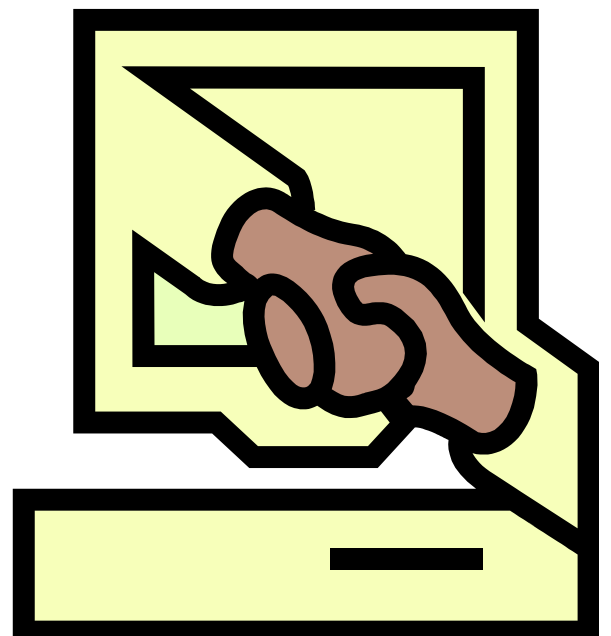
つまりアフィリエイトを行なうためには ASP への登録が必須ということです。

ASP内にはそれはそれはたくさんの
商品がありますから

あなたはそこから紹介したい商品
を選びたい放題です。

また、ASPは大きいものから小さいものまで、
たくさんあります。

本レポート内でも、**オススメのASP**を
紹介していますので
登録がまだでしたら、ぜひ登録してくださいね！



そしてアフィリエイトを行なう上で、もう1つ大事なことがあります。

【第2章】:ASPから稼げる商品を見つける

まずはアフィリエイトする商品を見つけなくてはなりませんね。

しかし、ここで見つける商品は「なんでも良い」というわけではなく稼ぐための商品を見つけていきます。

アフィリエイトでは『**売れるものを売る**』というのが大原則になりますが、今回はその大原則をそこまで重視しません。

もし、あなたがすでに ASP から商品を見つけてアフィリエイトをしている場合に

『ASP の売れ筋ランキングに入っている商品』

『新着情報にあった商品』

などを特に意味もなく扱っていませんか？

確かに、売れ筋の商品を扱うことや、新着の商品を売るのは有効な手段ではあります。その部分は否定するつもりはないのですが・・・

しかし、それを有効に使えるのは、すでに『**売る力**』があるアフィリエイターに限られてしまう部分があります。

なぜかという、売れ筋の商品は『**売れ筋**』というだけあって大勢の人が扱っているんですね。

あっちでもこっちでも売っているのでユーザーはどこからでも買えるわけです。
それはもう広告だらけなんですね。選びたい放題です。

そういう状態のときにユーザーはどこから買うか。
それは魅力的に感じるところから買うことになりますよね。

商品の説明文が良くてメリットもとても伝わってきて、
「それなら買っちゃおうかしら」という具合に購入にいたる。

商品の見せ方がうまくて普通以上に商品が魅力的に見える。
「こんなに良いものなら買おうかな。」と購入にいたる。

つまりこれが

『売る力』 = 『販売力』

というものです。



商品の見せ方も上手ければ、その商品の魅力を伝える文章も上手いんです。
ユーザーの心のとらえかたを分かっているんですね。

これに・・・

あなたは太刀打ちできますか？

それはやはり最初からは無理なんです。

今、販売力を持ったアフィリエイトだって**最初は売れなかった**のです。

でもその中でも繰り返しアフィリエイトを行うことで
上手い文章であったり、商品の見せ方だったりを学んでいるわけです。

だからあなたにもできないということはないんです。

『今はできない』というだけです。

このような理由から**意味もなく売れ筋商品を扱うのは危険**、
ということがわかって頂けると思います。

では、新着の商品 はどうか。

これは新着というだけあってライバルが少ないですね。

と、いうことは『販売力』のあるアフィリエイトが
この商品を扱っている可能性も低くなってきます。

それはとても魅力的に見えますが、やはりこれもダメです。

『売れるものを売る』という大原則を

それほど重視しないとは言いましたが完全に無視するわけにもいきません。

なぜなら、新着の商品というのは

『まだ売れるかどうか分からない』状態なんですね。

もし、誰一人としてほしがらないような商品だったら、どうですか？

どれだけ一生懸命紹介しても誰も見向きもしませんよね。

それでは売れるはずがありません。

新着の商品でも「これはイケる！」という商品もあります。

しかし、それを見抜けるようになるにはやはり経験が必要です。

そういう理由から、売れ筋商品と同じように

むやみに新着商品から選んで扱うのも危険ということです。

◆実際に購入する商品を

では、どんな商品を扱っていくのか。

それは**あなた自身がほしい商品**を扱っていきます。

しかも「こんな商品だったらほしいな」ではなく

『実際に購入までいたる商品』です。

これだったら誰一人として見向きもしない商品ということはありません。
だって、あなたが実際に買っているんですから。

そして1人でも実際に当てはまる人がいれば
他にも同じような人がいると思ってしまって大丈夫です。

「こんなものお前しかほしがらないよ」というものでも
実際にはそんなことないでしょう？

実際に誰か1人でも買う人がいれば同じ趣向の人は必ずいます。

ここまで言い切れるのは『ASP内で扱っている商品の中で』だからです。
全世界にある「あらゆる商品の中で～」という話ではないからですね。

つまりあなたがアフィリエイトする商品は

『あなたが購入した商品』ということになります。

◆購入する商品を選ぶ

ここで、「さっそくお金がかかるじゃん・・・」
と思っているかもしれませんね。

しかし ASP の機能を利用すれば『無料』

もしくは『儲けがでる状態』で
購入することができるので心配しないでください。



ただし、アフィリエイトもビジネスなので

多少の先行投資があるくらいのことで
「お金かかるなら嫌だ」と思っているのは良くありません。

- ・ 1 0 0 0 円投資して1 0 0 0 0 円稼ぐ
- ・ 5 0 0 0 円投資して3 0 0 0 0 円稼ぐ

そういう気持ちを持っていなければ
今後大きく稼げるようにはなりませんから

そのあたりはよく覚えておいてほしい考え方ではあります。

とは言っても、最初から資金がかかるのは
やはり抵抗があると思いますから

実際に『ネットで稼ぐ』ということを経験してから
思い出してもらえればと思います。

実際に「稼げるんだ！」という経験をすれば
多少、先行投資しても回収できるという感覚が分かるはずですからね。



それでは、さっそく『購入する商品』＝『アフィリエイトする商品』
を選んでいきましょう。

今回は代表的な ASP である A8.net を使って説明していきます。
こちらからログインしてください。⇒ [A8.net](https://a8.net)

※まだ登録していない方はこの機会に登録してしまいましょう

→ [『A8.net』に登録](https://a8.net)

A8.net にログインしたら上段にあるメニューの『プログラム検索』をクリックしてください。

画面が切り替わったら、少し下に画面をスクロールすると下記のような場所があります。

フリーワード検索:

カテゴリで絞り込み

全部開く 全部閉じる

- ☐ インターサーバー・ホスティング >>
- ☐ ASP(WEBサービス)・ソフトウェア >>
- ☐ ショッピング全般・モール・オークション >>
- ☐ アルメ・食品 >>
- ☐ アクション・雑貨・アクセ >>
- ☐ ペット・ペット用品 >>
- ☐ 教育・学校・資格・講座 >>
- ☐ バイク >>
- ☐ ボート・趣味 >>
- ☐ パソコン・家電 >>
- ☐ 電話・通信 >>
- ☐ インターネットサービスプロバイダー >>
- ☐ 美容全般・健康グッズ・健康食品 >>
- ☐ 不動産・賃貸・引越し >>
- ☐ インタメ(書籍・音楽・映画等) >>
- ☐ 性向サービス >>
- ☐ アート・写真 >>
- ☐ 賞・メルマガ >>
- ☐ インタサービス >>

- ☐ ソフト・花・ガーデニング >>
- ☐ ゲーム・玩具・ギャンブル >>
- ☐ 株式・証券 >>
- ☐ 保険 >>
- ☐ 広告メディア >>
- ☐ 家庭・子供用品・家具 >>
- ☐ オフィス用品 >>
- ☐ 転職・転職・仕事情報 >>
- ☐ SDO・在宅ワーク >>
- ☐ 保険 >>
- ☐ ビジネスサービス >>
- ☐ 旅行・航空券 >>
- ☐ ハウ・ハウツー・セミナー >>
- ☐ 結婚情報 >>
- ☐ ログ・情報交換・地域・海外情報 >>
- ☐ コミュニティ >>
- ☐ ヤット >>
- ☐ 天市場 >>
- ☐ その他 >>

条件で絞り込み

プログラム種別: ☒ 指定無し ☐ A8Buzz ☐ セルフバック ☐ イントロバック

プログラム詳細: ☐ 新着プログラム ☐ キャンペーンプログラム ☐ プレ稼動プログラム
☐ 即時提携 ☐ クリック課金 ☐ 商品リンクあり
☒ 本 ☐ 申込OK ☐ A8独占プログラム

掲載条件: ☐ ポイントサイトOK ☐ リスティングOK

広告種別: ☒ 指定なし
☐ お申込みタイプ 報酬額 指定なし
☐ お買い物タイプ 報酬率 指定なし
☐ お申込み&お買い物タイプ

広告素材別:
 バナーサイズ ☐ 全サイズ
☐ 468 x 60 ☐ 224 x 33 ☐ 100 x 60 ☐ 88 x 31 ☐ その他
☐ 80 x 60 ☐ 100 x 100 ☐ 125 x 125 ☐ 120 x 60 ☐ 120 x 90
☐ 234 x 60 ☐ 350 x 80 ☐ 350 x 160 ☐ 350 x 240
 テキスト ☐ テキスト素材 ☐ メール素材

プログラム体験談: ☐ 指定なし ☐ 以上

まずこの画面のオレンジで丸をした部分に『本人申込 OK』という欄がありますので、そこにチェックを入れてください。

これはそのままの意味で「本人が申込んでも報酬になる」ということです。今までアフィリエイトを知らずに普通にネットで買い物をしていたとしたら・・・

かなり損しちゃいましたね（汗）

でもこれからは損しないで済むのですから落ち込まないでくださいね。

そして、これからは知らずに損をしてしまっている方に教えてあげてくださいね。それもアフィリエイトであるあなたのお仕事です。

話が少し逸れましたが、『本人申込 OK』にチェックを入れたら次は、もしすでにほしいものが決まっているようでしたら赤で囲った部分に商品名を入れて隣の『検索』をクリックしてください。

それで見つからないようでしたら、その商品を扱っている『会社名』で検索すると見つかる場合もあります。

それでも見つからなければ、その商品が『本人申込 OK ではない』か単純に A8.net ではその商品を扱っていないということになるので残念ですが他の商品を探しましょう。

もし、そのときにほしかった商品が〇〇化粧水だったとして似たような商品を探したい場合は『化粧水』と入力して検索してください。







もしくは、青で囲った部分の『美容全般・健康グッズ・健康食品』をクリック、または、隣の□にチェックを入れて『検索』してください。

その検索結果からほしい商品を見つけます。

ただし、美容関連ですと報酬率が20%や30%のものが多く、実質、割引価格での購入という形になります。

ヒントとしては『トライアルセット』や『お試しセット』は報酬率が100%の商品も結構あるので、そのような商品を探すのも良いです。

例えばこのような商品ですね。

広告主	株式会社エル・ド・ボーテ				▶ 提携申込み ▶ 広告主サイト ▶ 広告サンプル	
プログラム名	【報酬100%】ふっくらスベスベ滑らか肌へ【CA101】トライアルセット新規申込みプログラム (10-0326)(s00000008531002)					
成果報酬	【報酬100%】ふっくらスベスベ滑らか肌へ【CA101】トライアルセット新規申込みプログラムです。 成果報酬:購入1件につき500円(100%)A8セルフバック経由申し込み600円(120%)。 本人購入OK。商品リンク有。PサイトOK。 ☆成果確定までの目安:約30日					
提携審査	即時提携	再訪問期間	90日	成果確定目安		約30日
キーワード	化粧品 スキンケア トライアル サンプル 無料					
		    				

この商品は**販売価格が500円で報酬も500円**になります。
 また A8.net では『セルフバック』というものがあります。

この商品はセルフバックで購入すれば
500円のものを購入するのに報酬は600円となっており
商品を購入したにもかかわらず1000円の儲けが出るようになっていますね。

このような良い条件の商品もありますので探してみてください。

セルフバックの報酬額はここの画面には表示されていない場合もあるので
 上記の図の左下にある『セルフバック』というところをクリックすれば
 セルフバックでの報酬額を見ることができます。

ただし、『本人申込 OK』の商品すべてにセルフバックがあるわけではないので
そのような場合はその商品をアフィリエイトするために『提携』をする必要があります。

提携の手順は後述しますので、まずは『本人申込 OK』になっている中から
欲しい商品を見つけてください。

この時に気になる商品があったら、さきほどの図の右側にある
『広告主サイト』という部分をクリックすれば、その商品を販売しているサイトに移動
することができるので、そこで商品を良く確認してみましょう。

そして、この欲しい商品を選んでいるときにとても大事なことがあります。
価格を見たり、販売サイトを見たりして購入する商品を決めたときに

『どうしてその商品にしたのか』

これをよく考えておいてください。
その商品を選択した決め手や魅力に感じた部分などをメモしておくの良いです。

ただし、「報酬がよかったから」という理由は NG です。

それ以外に購入の決め手になった部分や、

その前段階として『それがほしい理由』もあると良いです。

これは自己アフィリエイトをして報酬を得るだけでなく、その商品をアフィリエイト
する際にとっても大事な部分になるので必ず考えておいてください。

大事な部分なのでもう一度言いますが、その購入するときの気持ちを忘れないように
必ず『メモ』をしておいてくださいね。必ずですよ！！

【第3章】：提携までの流れを実演

それでは、購入する商品も決まったと思いますので、次にセルフバックで購入できない『本人申込 OK』の商品を**自分自身で報酬を得ながら購入する**ための流れを実演します。

単純な『手順』だけでなく**自己アフィリエイトから『稼ぐアフィリエイト』に発展させるために必要な考え方**の部分も解説していきますので逃さずにご覧ください。



よし！まずはこれを申し込むことにしよう！

(※ちなみに楽天カードはセルフバックができますが例で使っているだけなので気にしないでください)

詳細					関連情報	提携状態	
広告主	楽天KC株式会社				<div>▶ 提携申込み</div> <div>▶ 広告主サイト</div> <div>▶ 広告サンプル</div>	未提携	
プログラム名	楽天カードでポイント生活はじめよう！プログラム (05-1003)(s000000002033002)						
成果報酬	楽天市場内で使えばポイントが2倍になる「楽天カード」が誕生しました。成果報酬:カードご成約1件につき1000円。本人申込OK。						
提携審査	即時提携	再訪問期間	60日	成果確定目安			- 日
キーワード	カード 楽天 楽天市場 年会費無料 ポイント						
<div>セルフバック</div>		<div>即時提携</div>	<div>本人OK</div>	<div>ポイントNG</div>	<div>リステイング一部OK</div>		

今までクレジットカード持ってなかったし、ネット上で何かを購入するときはクレジットカード決済のほうが早いね！

それに楽天カードなら楽天で買い物するときにポイント2倍なんてお得じゃん！
楽天ってほとんど何の商品でもあるし、買い物しやすい上にポイントも多く貯まるなんて良いことばかりだねー！

しかも今入会すると楽天ポイント2000ポイントプレゼント！？

楽天で2000円分の買い物ができるってことは現金2000円とそんなに変わらないし、このカードでいいでしょ♪

と、いう気持ちで、数あるクレジットカードの中から楽天カードを選んだとします。
まずここで大事になってくるポイントです。

1：クレジットカードを申し込む理由

2：その中でも楽天カードを選んだ理由

このように商品を選ぶ時点で、その時のあなた自身の気持ちを
しっかりと把握してメモに残して覚えておきましょう。

あなたが、例えばですが『エステティック ソシエ 体験コース』を選んだとしたら

1：エステに行ってみようと思った理由

2：その中でもソシエを選んだ理由

というような感じで、あなたがその商品を選んだ理由をしっかりと考え、
「どうして？」と聞かれたら答えられるようにしておいてください。

このときに他の同じジャンルのものと
最終的にあなたが選んだものを比較して選んでおくとさらに良いですね。

『〇〇エステ』と『ソシエ』を比較して選ぶ、という感じです。

商品が決まったらその画面にある

『提携申込み』というところをクリックしてください。

クリックすると

このような提携条件の詳細画面が出ますので良く確認してください。

広告主名	楽天KC株式会社		
プログラム名	楽天カードでポイント生活はじめよう！プログラム (05-1003) (s000000002033002)		
	▶ 広告主サイト		
カテゴリ	楽天市場		
成果報酬	楽天市場内で使えばポイントが2倍になる「楽天カード」が誕生しました。成果報酬:カードご成約1件につき1000円。本人申込OK。		
詳細コメント	<p>楽天市場内で使えばポイントが2倍になる「楽天カード」が誕生しました。キャンペーン期間中に入会された方にはもちろん、楽天市場で使える2000円分の楽天スーパーポイントプレゼント中！成果報酬として、カードご成約1件につき1000円お支払い致します。</p> <p>★AS会員様自身の申込みもOKです！</p> <p>《リスティング禁止ワード》</p> <ul style="list-style-type: none"> ・楽天 ・楽天カード ・楽天プレミアムカード ・楽天KC ・楽天クレジット <p>※仮名表記が異なるキーワードも入札禁止</p> <p>◎関連キーワード具体例</p> <ul style="list-style-type: none"> ◆「楽天 カード」等、「楽天」「カード」を組み合わせたワード ◆「楽天 プレミアムカード」等、「楽天」「カード」を組み合わせたワード ◆「楽天 KC」等、「楽天」「KC」を組み合わせたワード ◆「楽天 クレジット」等、「楽天」「クレジット」を組み合わせたワード <p>※入札が発覚した場合、提携解除及び成果データのキャンセルをさせていただきます</p> <p>《注意事項》</p> <p>※キャンペーン訴求の原稿につきましては、キャンペーン期間外での掲載はされませんようお願いいたします</p>		
セルフバック	<div>即時提携</div> <div>本人OK</div> <div>ポイントNG</div> <div>リスティング一部OK</div>		
提携審査	即時提携	再訪問期間	60日
提携状態	未提携		
キーワード	カード 楽天 楽天市場 年会費無料 ポイント		
アピールサイト	楽天市場		
プログラム提携をする			

また、他の部分は今のところ気にしなくて良いのですが
 図で赤丸をつけたところに『即時提携』と書かれた部分があります。

もしかしたら、あなたが選んだ商品の場合は
 『審査あり』と書かれているかもしれません。

ここの部分だけ一応説明しますと、この『提携』の意味は
 「これからこの商品をアフィリエイトするためにあなたと企業が提携する」
 という意味です。

今回の僕の例で言いますと、**楽天カードをアフィリエイトするために『ふりすけ』と『楽天K C株式会社』が提携する**、という意味ですね。

そして**『即時提携』**の場合は上記の画面で『プログラム提携をする』という部分をクリックすると、その提携がすぐに成立します。

しかし、**『審査あり』**となっている商品の場合は『プログラム提携をする』をクリックすると、あなたがA8.netに登録しているサイト(ブログ)の審査が行われます。

その審査は数時間で終わるものもあれば数日かかるものもあります。
そして、その審査を通過すれば提携が成立します。

つまり**『審査あり』となっている商品は必ずアフィリエイトできるとは限りません。**
当然、審査を通過できないこともあります。

※これはマメ知識程度で覚えておいてもらえれば良いですが、A8.netの商品は『審査あり』となっているにもかかわらず、即時に提携が完了する商品もたくさんあります。
理由は謎ですが、こういうものもあるということだけ覚えておいてください。
(ブログジャンルの審査だけ行っているのかもしれませんが)

このような理由から最初のうちは『即時提携』のものを選ぶと良いですね。

また『審査あり』になっているもので、アフィリエイトしたいものがあったら先にプログラム提携を申込んでおいて審査を早めに終わらせておくのも良いでしょう。

それでは余談が長くなりましたが、『プログラム提携をする』をクリックしてください。

すると、『即時提携』であれば

提携申請が完了しました。		
プログラム名	ステータス	
楽天カードでポイント生活はじめる！プログラム (05-1003) (s000000002033002)	提携完了	▶広告リンク作成 ▶商品リンク作成 ▶プログラム詳細 ▶グループ追加・変更

このような画面が出てすぐに提携が完了します。

また『審査あり』のプログラムであれば審査完了後に上記画面のような『広告リンク作成』や『商品リンク作成』ができるようになりますので、

それまで何もせずに待っていては時間の無駄になってしまうので他に『即時提携』のもので購入したい商品を見つけて提携しましょう。

これで提携の作業は終了です。

特に難しい作業はなかったと思いますが、一番のポイントは今回の楽天カードでいうと・・・

なぜクレジットカードを申し込むのか

なぜ楽天カードを選んだのか

この2点がとても大切なポイントになりますので1つ目の商品だけでなく、これから購入しようとする商品もすべてこの2点をしっかりと意識しながら提携作業を行ってください。

忘れてしまいそうなら『メモ』をする！
しつこいようですが必ず行なってくださいね。

【第4章】：紹介する前の仕込み

提携作業が終わったらさっさと自己アフィリエイトしたいだろうとは思いますがそこは少し待ってください。

それでは単なる自己アフィリです。
とは言っても単なる自己アフィリもバカにはできません。

実際に報酬を得ることができますし、それをこれからの資金にすることができます。
教科書となる商材を買う資金にしても良いですし、他のことに投資しても良いです。
(せっかく得た資金をポケットにしまいこむことや、浪費はやめて下さいね 汗)

しかし、このレポートは

単なる自己アフィリをして終わるものではありません。

自己アフィリをする過程を利用して、さらにアフィリエイトで稼いでいきます。

これは『稼ぐアフィリエイトター』になるための

いわば特訓をしていくものになっています。



報酬を得ながら特訓できるなんておいしすぎますが、
たまにはおいしい話もあるものです(笑)

ですから、
プログラム提携が済んで広告を貼れるようになったからと言って
ベタベタと広告を貼りまくって自己アフィリエイトするだけではダメなんです。

自己アフィリエイトする、その前に大事な大事な仕込みの作業をしていきます。

そして・・・
ここで先程からウルサイと感じるほど念を押している

『その商品がほしい理由』 が活躍します。

まずはこれから自己アフィリエイトする予定の
あなたのブログにログインしましょう。

今回、僕はアメブロを使いますが、他のブログをお持ちでしたら
もちろん他のブログでも構いません。

⇒ [『アメブロ』にログイン](#)

ブログにログインしてもらったからにはもちろん記事を書いて頂きます。

このときに書いていく記事というのは、まず最初に

『あなたが選んだ商品のジャンルのもの』が
気になっている状態の記事です。

たとえば僕の場合は楽天カードを紹介しようと思っているので
『クレジットカード』がほしいなあ、という状態の記事です。

ここでさきほど、商品を選ぶ際に理由を考えておいたものが役に立つのです。

僕がさっき書いた例で言うと・・・

- ・今までクレジットカードを持っていなかった
- ・ネット上で買い物するときはクレジットカードのほうが決算も早い

ですね。

この理由を言いまわしを色々考えて、それほど長くなくても良いですが
『記事』と言えるくらいのボリュームにしてブログ記事にしていきます。

最近ブログを書くようになってネットに慣れてきたせいか
ネット上で買い物をするが増えてきました。

いや～、便利ですね。ネット通販って。

家にいながら色んな商品を見て、そのまま買い物できるなんて
面倒臭がりの僕にはピッタリすぎます(笑)

しかも、なんかネット上で買うほうがお店に行って買うより
安い場合が多いくないですか？

なんか今まで損していた気分です・・・。

で、せっかくこんなに便利だから
そろそろクレジットカードでも持ってみようかなって思ってるんですよね。

はい。今まで持っていませんでした(笑)

銀行振込でもいいんですけど、わざわざ銀行まで行かないとだし
代引きはなら平気ですけど、対応しているところとしてないところありますよね～。

しかも代引き手数料かかるし・・・。

まあ、商品が届くかどうか怖いような怪しいところで買う場合は
代引きが安心ですけどね！！

あと、ダウンロードするようなものを買う場合なんてクレジットカードなら
決算完了したらすぐダウンロードできるんですよね！？

やっぱりクレジットカードほしいなあ。
ちょっと色々見てみようと思います♪

と、というような感じで記事を書きます。

理由をさきに考えておくと記事にするのが楽ですよ？
だからしつこく『メモ』するくらい大切です！と言っていたんですよ。

「こんな仕込みの記事いらないよ。
早く自己アフィリエイトのほうが報酬になるし」

なんて思っていないですか？

まだブログ作ったばかりだから
アクセスなくて誰も記事なんて見てない？

はい。それでも必要です。
と、いうよりだからこそ必要だと言っても良いくらいです。

単純に自己アフィリエイトするだけなら、すぐに広告を貼って1記事です。
しかも、その商品の説明をダラダラとするだけの記事ですよ。

**そんな商品説明は広告をクリックして
その商品のページを見れば書いてあるんですよ。**

**しかもあなたや僕が書く記事なんかより、
かなり丁寧で分かりやすい説明が。**

だから、単なる商品説明だけの記事では
なかなか購入してもらえないんですね。

で、もう1つメリットがあって、
この仕込みの記事を書けば2記事になります。

「どんな記事を書けばいいかわからない・・・」



というのもよくある悩みですから、
書けるネタが増えるのは、とても大きなメリットになります。

せっかく『その商品がほしい理由』という素晴らしいネタがあるのに
意味の無い『商品説明』みたいな記事だけを1記事書いて自己アフィリ。
これほどもったいないことはないです。

そしてそういうことをしている人が多いのが現状です。
だからすぐネタがなくなるんですよ・・・。

しかも今はアクセスがないとしても、アクセスが増えてきたときに過去の記事にアクセスが来ることだって普通にあります。

そしてここに、この仕込みの記事を書くもう一つの理由があります。
それは・・・

『共感』です。

人は同じような境遇や気持ちを持っているときに心が動くんですね。

「ほしい理由」に共感する人が出てくればどうなるかは簡単に想像できるのではないのでしょうか。

「そうそう。ネット通販は便利だし、確かにカードのほうが早いよなあ」
「私も今まで持ってなかったけど決算早いのが知らなかった。それなら私もほしいかも」

ブログ訪問者はあなたがその商品をほしい理由に共感した状態で

「それで結局この人はどうしたのかなあ・・・」

という気持ちで次の記事を読みます。

そして、その『次の記事』というのが ——

【第5章】:理由を含めた購入報告

もう段々と流れが分かってきたんじゃないでしょうか？

そうです。ここで同じジャンルの中でも

『その商品を選んだ理由』を書くわけです。

僕の例で言えば

『数あるクレジットカードの中でも楽天カードを選んだ理由』ですね。

そして、その理由は商品を選ぶ時点ですでに考えてあって
しかも忘れないように『メモ』までしてある。

記事を更新するのさえ、簡単にできてしまうんですね。

もちろん『記事』と言えるくらいにして書かないといけないので
メモよりは大変だと思いますが、

知らないことを調べて書いたりするわけでもなく

自分自身の気持ちを文章にするだけですから、
比較的簡単に書けると思います。

そして言うまでもないとは思いますが、

ここでもさきほどと同じように『共感』が生まれるわけです。

僕の例でいうと、

- ・僕と同じような気持ちでクレジットカードが気になりだした
- ・「この人はどうしたんだろ」と僕の動向が気になる

そこにこういう流れの記事を書いてあげるんです。

↓↓↓

クレジットカードがほしくなっちゃったら止まらなくなりました(笑)

でもいざ申し込んでみようと思うと、種類がたくさんあって悩めますね・・・(汗)

でも止まらない僕は色々調べてみましたよ！
だってほしいんですもん。

そこで選んだのが、こいつです⇒ [楽天カード](#)

僕は楽天で買い物することが多いんですよ。

で、楽天カードで決算すると楽天のポイントが2倍つくみたいなんですよ。

今まで買い物してた分も楽天カード使っていればどれだけポイントついたことか。
今まですごい損していた気分です><。

「あー。これはもう楽天カードで決まりだなあ」と思っていたら
さらに打ち抜かれる言葉を発見しました。

普通に楽天ポイントが2倍ってだけでも嬉しいのに
『今、入会すると楽天ポイント2000ポイントプレゼント』

無料のカードを申し込むだけで2000ポイントくれるだろ！？

楽天ポイントってほとんど現金みたいなものだから
2000円貰えるのとあまり変わらないじゃないか・・・。

と、いうことで、
ここまで打ち抜かれたら迷うことなく楽天カードにしました。

ええ。すでに申し込み済みです(笑)

これからネットで買い物するのがますます簡単になるなあ。
しかも楽天で買う場合は常にポイント2倍かあ。

なんかワクワクしますね(笑)

これは「どうせ買うなら楽天のほうお得だよなあ」って感じで
楽天で買い物しちゃいますよね。

これが楽天さんの戦略か！！Σ(￣□￣)！

って、僕が損するわけじゃないから良いですけどね。
と、いうかむしろ僕もかなりお得ですね(笑)

唯一、悔やまれるところは・・・
もっと早く作っておけばよかった＞＜。

僕みたいに損したくないなら、ここから申し込めますよ～！
⇒ [楽天市場でのお買い物がいつでもポイント2倍！](#)

と、ここまで長くなくても良いですけどこういう感じで紹介しましょう。
もちろん商品へのリンクはアフィリエイトリンクで紹介してくださいね。

「楽天カードいいですよ！今すぐ申し込みましょう！」

なんて書いているよりよっぽど自然に興味持ってくれますよね。

特に前フリの仕込み記事を見ている人なんて
僕が「ほしいなあ」と言っている時点から知っているわけですからね。

「この人はこういう理由から楽天カードにしたのか」
ということが伝わるわけです。

しつこいようですが、

その僕が申し込んだ気持ちに『共感』してくれた人は
高い確率で申し込んでくれますよね。

そしてさらに

＞と、いうことで、ここまで打ち抜かれたら迷うことなく楽天カードにしました。
＞ええ。すでに申し込み済みです(笑)

と、そのカードをあなた自身がすでに申し込んでいるという事実を書くことで
ブログ訪問者に『安心感』も与えることができるんですね。

「こんなにお得なのかぁ。この人も申し込んでるみたいだし
ちょっとほしくなってきちゃったなぁ。私も楽天カードでいいかな。」

という感じですね。
ちゃんとあなたのアフィリエイトリンクから申し込まれるには訳があるんです。

なんとなく、よく分からないまま商品のバナーを
ベタベタと貼りつけているだけでは申し込まれないです。

だってそこに**申し込む理由もなければ興味を引く言葉もない**ですから。

さらには「どのカードが良いかな」と悩んでいる人にとって
「楽天カード良いですよ」と書いてあるだけじゃ

『何が良いのか』分からないんですよ。

分からないということは楽天カードの良さを調べに行かなきゃいけないですよ。

あなたのアフィリエイトリンクをクリックして調べる人もいるかもしれませんが
もし、その人が他のブログなどを調べに行って

僕が↑に例で書いたような記事を見つけたら？

「なるほど、そういう良さがあるから楽天カードなのか。それなら申し込もう。」
と、なったらそこから申し込んでしまいますよね？

僕のさっき例として書いた記事は・・・

・訪問者と同じように悩んでいて

・訪問者の代わりに先に色々調べた結果

・こんなメリットがあるから

・実際に申し込んだよ

という訪問者にとって

『共感』＆『安心感』がある流れになっているんですね。

なんとなくズラズラと商品を紹介している人は

- ・今なら2000ポイントですよ。
- ・楽天で買い物するとポイント2倍ですよ。
- ・ほらこんなにお得
- ・申し込みはこちら⇒ [楽天カード](#)

こんな流れで、

どこかに書いてあった情報を並べただけの記事を書いているんです。

大事な『共感』と『安心感』がまるで無いんですね。

「お得だよ」という情報だけを抜かれておしまいです。

これだと楽天カードの良さはなんとなく伝わったとしても

そんな共感も安心感もない、
よく分からないブログで申し込むのは怖いから

楽天のホームページに行って
自分でちゃんと確認してから直接申し込む。

もしくは、もう少し他のブログやサイトを調べて、
ほかの情報を確認してから申し込む、という流れをとるんです。

これは、勝手にこう言ってるだけじゃないですよ。
だって・・・

「あなたが自分で申し込む場合でもそうしませんか？」

自分が訪問者になったときの立場を考えて記事を書きましょう。



【第6章】: 実際の到着・使用を報告する

購入報告をしてもまだ終わりじゃありません。

- ・こんなのがほしかったよ
- ・だから調べたよ
- ・こんなメリットがあったよ
- ・申し込んだよ

これでもまだ訪問者を申し込みに導くには弱いんですね。

それに弱いのもありますし、せっかく実際に申し込んでいるんです。
そこだけで終わりにしたらもったいない。

購入の報告をしたあとは、共感や安心感を増すためにも

商品が到着した様子や使用してみた様子を
ブログの記事として伝えていきます。

届いた商品の写真を撮ってブログに載せるのも効果的ですね。

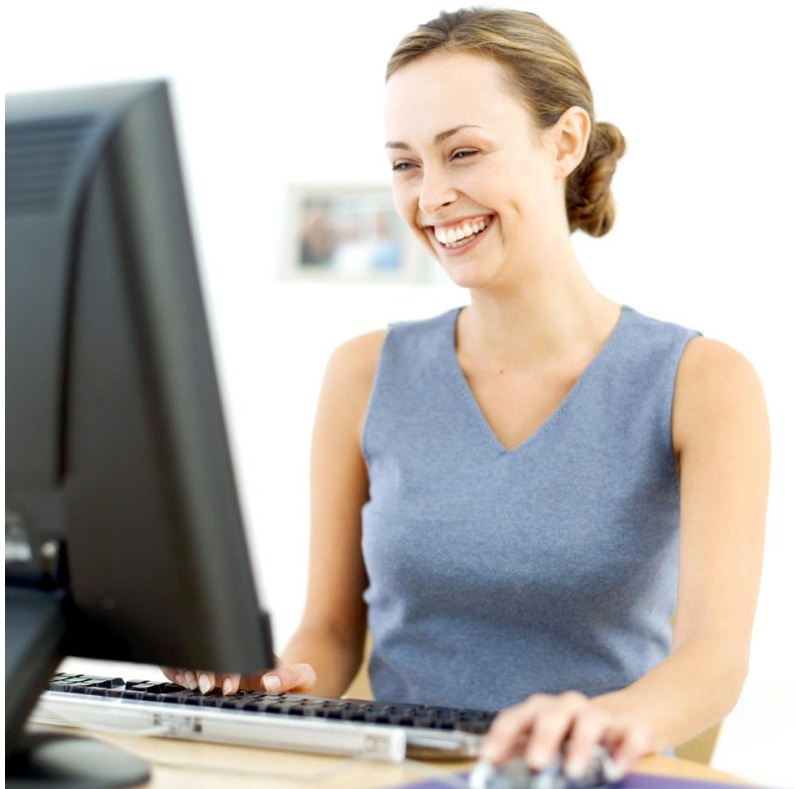
今回、僕が例にしたクレジットカードではあまり心配はないですが
ネット通販で買い物をすると「商品が届かないかもしれない」
という不安を持っている人も必ずいます。

そこで・・・

- ・届いたときの梱包の様子の写真を載せたり
- ・梱包を解いて中身を写真に撮って「こんな中身です」と写真を載せる

これでかなり『安心感』を持ってもらえますよね。

「ああ。実際に届いたときはこんな箱で届いて、中身はこんな感じか」と視覚的に確認できるのはかなり安心感があります。



そしてその後は『使用感』の記事ですね。

クレジットカードならネットショッピングで
カードを使って買い物をした報告をして、

「その時に使ったのはこの前に申し込んだ楽天カードですよ。
やっぱりこのメリットは大きいですね。」

ということを伝えられますよね。
そのあと、買い物をしたときにも繰り返し伝えられます。

「何度もそれを伝えたらしつこいかな？」
というのはあまり気にしなくても良いです。

そう何度も同じ人がブログを見ているというのはあまりないので。

つまり、しつこいと感じるほどあなたのブログを
何度も繰り返し見ている人がいないから大丈夫なんです。

ちょっと悲しいことですけど、
何度も見に来てもらえるほどブログを気に入ってもらえて
記事を繰り返し見てくれるという状況にはなかなかならないものなんです。

それに、そんなに気に入ってもらえたなら、
あなたが書く記事に何らかの魅力を感じて
「あなたのことが」、「あなたの記事が」大好きな人です。

そういう人なら

「この前、申し込んだカードそんなに気に入ってるのか。可愛い奴め！」
くらいに思ってもらえるので大丈夫です(笑)

また、自己アフィリで購入したものが化粧品やサプリメント、
健康器具などなら使用感はとても伝えやすいですね。

それを使用してどんな変化があったかを『使用〇日目』
という感じで記事を書いていけば良いです。

この前、買った〇〇ですが、
使用して△△日目でこんな感じになりました。

ということを伝えてください。
ここでも写真を使えるなら、さらに Good です。

あなたも楽天や amazon、@コスメなどで
なにか購入しようと思うときは、『レビュー』を参考にすることが
あるのではないのでしょうか。

あのレビューは実際に使用した人の感想だからこそ信頼感や安心感があり
そこから購入に結び付くんですね。

そしてあなたがブログで行なっているのは、そのレビューをさらに
パワーアップしたものだと考えてもらえば良いです。

なぜなら、1回だけ「こうでしたよ」というだけではなく日々の使用感やその経過まで訪問者は知ることができるんです。

これほど訪問者にとって有益な情報はありませんよね。

あなたのブログって・・・良いブログですね！！

この使用感の記事は『1日目』『2日目』『3日目』・・・と連日では書かかずに

『1日目』『3日目』『6日目』『10日目』・・・というように
日を空けて書いたほうが良いかもしれませんね。

なにかの効果って毎日毎日出てくるわけではないですよ。
ですから、連日で書いても「特に変化ありません」くらいしか書けないです(汗)

それから・・・

他にも自己アフィリエイト商品があったらどんどん紹介したいですよ？

でも、その気持ちはグッとこらえてください。

あなた自身も見たことがあるかもしれないですが、
次から次へと色々な商品を紹介しているブログってたくさんありますよね。

でもそういうブログから何か申し込もうと思いますか？

ブログに訪問している人は

『色んな商品売り込まれたいわけじゃない』です。

特定の商品の情報を知りたかったり
なにか悩んだり、迷っていたりして訪問しているんです。

そういう人が色々な商品を次から次へと紹介している記事を見たら

「ああ。このブログは売りたいだけか。」

と思って読みもせず右上にある×ボタンを押されるのがオチです。

まず間違いなく申し込まれません。

そういう人は何か自分にとって有益な情報を探しているんです。
その有益な情報というのが『共感』できる記事や『安心感』のある記事です。

だからあなたのブログを『売りたいだけブログ』には絶対にしないでください。

「自分がほしかったものを色々調べて、実際に申し込んでみましたよ。」
それを**お伝えするだけ**でいいんです。

その伝えしている記事に『共感』『安心』した人が申し込んでくれます。
言い方は悪いですが、**勝手に申し込んでくれる**んです。

【第7章】：他の商品を紹介するのは

次々に商品を紹介するのが良くないということは、
ここまでこのレポートをしっかりと読んでくれたあなたには、
もう十分に分かって頂けたかと思います。

でも、「自己アフィリエイト商品＝紹介する商品」は1つだけ！？
という疑問も出てきていると思います。

お伝えしてきたのは

『同じブログ内で次から次へと商品を紹介するのがダメ』

ということです。

つまり別のブログならOKということです。

1つの商品につき1つのブログを作る。

これをやってください。

こう言うと、「え～面倒臭そう」と思う方も多いのですが、
そんなことはないんですよ。

もちろん慣れないうちはブログを開設する作業は大変かもしれませんが。

でも慣れてしまえば、それほど大変な作業ではありません。

よく聞いてください。
次から次へと同じブログ内で商品を紹介してはダメなんです。

って、ことはですよ？

次から次へと・・・じゃなければ確かに OK なんですよ。

1つのブログ内で色々な商品を紹介していても、
売りつけようとしている感じではなく、自然なブログもあります。

でもそれは

- ・ 次の商品を自然な流れで紹介するタイミングがうまい
- ・ 商品から商品への繋げ方が見事
- ・ 本当にただの日記ブログの中でたまに紹介してるだけ

など、こういうブログになるんですね。

上の2つできますか？
自然な流れで次の商品を紹介するような記事が書けますか？

商品と商品の関連性を考えて、
それをうまく利用して記事を書くことができますか？

1商品につき1ブログ作る作業よりも
もっぼど面倒でテクニックまで必要な大変な作業になりますよ。

それから一番下の日記ブログですが、
これはまず更新が大変です。

色々な趣味趣向を持った人がブログに来ることになるので、
必ずしもあなたが紹介している商品に興味がある人とは限らないんです。

そうすると、たくさんのアクセスを集めなくちゃいけないですよ。
そして日記ブログのアクセスを安定させるためには

毎日更新して、大量の記事が必要になります。

でも1つの商品を紹介しているだけのブログなら
ブログに訪問するのはその商品に興味がある人の可能性が高いです。

それほど大量に記事を書いたり、
継続して毎日記事を更新しなくてもある程度は大丈夫。

1商品1ブログのほうが簡単ですよ？

ブログを作る作業は多少手間になるだけで
慣れてしまえば本当に難しいと感じる作業ではないので

『1商品1ブログ』

これでやっていきましょう！

確認しますが、

1つのブログ内で次々と商品を紹介してみたり

とにかく『売りつけよう』とするのではなく
自分が申し込んだことを伝えたり、使用感を伝えたりすることです。

『売りつけるのではなく伝えるだけ』です。

大事なことなのでもう一度確認しますが、

『共感』や**『安心感』**というものが訪問者にとって有益な情報となります。

無理矢理に申し込ませようとしなくても

『勝手に』申し込んでくれます。

だってそんな有益なコンテンツを含んでいるあなたのブログは

すごく良いブログなんですから！

【補足】:アフィリエイトの取得～貼り付け(アメブロ)

ここで、補足として実際に A8.net からアフィリエイトリンクを取得してブログに貼りつけるまでの手順をご説明します。

手順が分かる方は読み飛ばして頂いてもかまいませんが
アフィリエイトリンクを貼る際のポイントもお伝えしますので
確認の意味でも読んでいただけると良いと思います。

今回は A8.net を使いますが、他の ASP でもほとんど同じような手順で
アフィリエイトリンクを取得できますので、他の ASP でも活用してください。

またブログはアメブロを使っていますが
こちらも他のブログでもほとんど手順は同じです。

かえってアメブロのほうが少しだけアフィリエイトリンクを貼りづらいので
アメブロで出来てしまえば他のブログサービスでは簡単にできると思います。

アフィリエイトリンクを貼る際はブログ管理画面と ASP 管理画面の両方を
別タブで開いておくとう作業がスムーズに進みますのでそのようにしてください。

それではさっそく次ページから作業に入ります。








今回の手順では紹介する商品がすでに決まっている状態なので
さきにブログの記事を書いてしましましょう。




タイトル

テーマ テーマを追加

⇒ YouTubeなどのコンテンツを貼り付けるには、[こちら](#)をご利用ください。

標準エディタ

文字サイズ  **B** *I* U **S** リンク 画像 (≡)       たたむ

クレジットカードがまくなっちゃったら止まらなくなりました(笑)

でもいざ申し込んでみようと思うと、種類がたくさんあって悩めますね・・・(汗)

でも止まらない！僕は色々調べてみましたよ！
だってほしいんですもん。

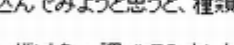
なんか年会費とか入会金が必要なクレジットカードもあるみたいですね。
そんなのは即座に除外しました。

持ってるだけでお金かかるなんてありえないですよー。

年会費とかが無料のクレジットカードもたくさんあるんですけど
どうせ持つなら少しでもお得なのがいいなあって考えますよね！

え？僕だけ？

いや、僕だけじゃないはず！！
だから僕なりにお得感たっぷり感じるクレジットカードにしました！

こいつです⇒ 

楽天って本当にどんな商品でも崩っているから楽天で買い物する人も多いですよね。
もちろん僕もそんな中の1人です。

タグの非表示 HTMLタグを表示

上の赤丸の部分にある『テーマを追加』をクリックして
紹介する商品用のテーマを作っておいたほうがまとまって見やすいです。

(※他のブログではほとんどの場合『カテゴリ』になります)

『〇〇購入』『〇〇到着』『〇〇使用感』
などのテーマを作れば良いですね。

そして前ページの図の下の方にある赤丸ですが、ここにアフィリエイトリンクが入ります。
このようにアフィリエイトリンクを入れる部分を空白にしておきます。

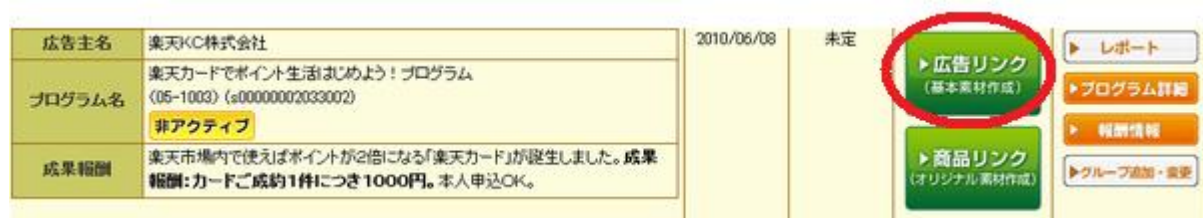
記事が書けたら、次は A8.net からアフィリエイトリンクを取得してきます。

すでに自己アフィリエイトする商品との提携は済んでいると思いますので A8.net にログインしたら



このように『プログラム管理』の部分にマウスカーソルを合わせるとメニューが出てきますので『参加中プログラム』をクリックします。

クリックすると提携済のプログラム(商品)が出てきますので今回、自己アフィリエイトする商品を見つけます。



見つかったら、赤丸で囲ったところにある『広告リンク』をクリックします。

クリックすると下記のような画面がありますので

▶ 広告リンクコード生成	
広告主名:	楽天KCC株式会社
プログラム名:	楽天カードでポイント生活はじめよう！プログラム(05-1003)
掲載サイト:	サイトアフィリエイトの方法が洩れるブログ【アピールサイト】 サイト情報の変更はこちら
広告タイプ:	すべて ▼
バナーサイズ:	指定なし ▼
表示件数:	10件 ▼
広告リンクを表示	

赤丸で囲ったところの広告タイプから『テキスト』を選んで
『広告リンクを表示』をクリックしてください。

『テキストリンク』というのはそのままの意味で
『テキスト(文字)のみのリンク』のことを言います。

こういうものですね→ [楽天カード](#)

これに対して画像もあるアフィリエイトリンクを『バナー』といいます。



↑こういうものですね。
バナーリンク、バナー広告とも言います。

一見、バナーのほうが目立って良いように思いますが、あまりオススメしません。

インターネットを使っている人の中には『広告』というのを物凄く嫌う人がいます。
それはそれは**親の仇**かのごとくです。

「うわ！このブログ広告貼ってるよ！なんて嫌なブログなんだ！！」
というくらいの勢いです。

他人に報酬がいくという行為をとにかく嫌います。
たとえ自分がそのページで『有益な情報を得たとしても』です。

「絶対に、知らない奴の報酬になんてしてやらない！！」

そういう意気込みのようなものを持った方がいます。
その広告をクリックすれば申し込みページにすぐ移動できるのを分かっているのに
わざわざ再度検索して公式ページから申し込むようなことをします。

あなたはそうならないようにしてくださいね。

有益な情報を得られて申し込もうと思えたら、たとえ広告だと分かっているけども
『あえて』そこから申し込んで『ささやかながらお返し』をしてあげよう。

そういう気持ちを持てる人になってください。

あなた自身もこれから**有益な情報を提供する側**になるんですから。

『感謝の気持ち』を持てる人になってください。

自分のアフィリエイトリンクから申し込んでくれた人がいたらその人に感謝する気持ちを持つと同じように、良い情報を提供してもらったのなら素直な気持ちでアフィリエイトリンクをクリックできる人になってください。

情報を提供してくれた方に感謝されることはあっても恨まれることなんてないんですから。なにひとつ損することなんてないですよ。

「絶対に、知らない奴の報酬になんてしてやらない！！」

という気持ちを持っている人は、自分の広告も同じように思われても仕方ないのにそのことは棚に上げて自分自身もアフィリエイトをしていることがあります。

きっところこういう方は稼げていません。残念ながら。。。

人にそう思われないようにするには、まず自分がそういう気持ちを持たないこと。
それが大切ですからね。忘れないようにしてください。

少し話が逸れましたが大切なことなのでお伝えしました。

と、そういう方がいるのも事実なのでバナーを使うよりもテキストリンクのほうが良いという理由もあります。

また、ブログ訪問者の中には画像をクリックできるということを知らない方もいます。かなりPCが普及しているとはいえ、まだまだPC初心者というのは存在しています。

このような理由からテキストリンクを使うことをオススメしていますのでテキストリンクの中から

記事の中に入れても不自然でないものを選んでください。

ただ選んだ商品によってはテキストリンクが無いものもあるのでそういう場合はバナーでも大丈夫です。

テキストリンクよりもバナーのほうが目立つのは確かなことなので、バナーのほうが良い場合もあります。

ですので、テキストリンクがないからといって、その商品を扱うのがダメだというわけではありません。

そのあたりは商品の種類によっても変わってきますし、検証も必要になってきますので、テキストリンクがある場合はテキストリンクのほうが『無難である』ということです。

それでは使用するアフィリエイトリンクを選んだらリンクのソースをコピーします。



上図の英数字がソースというものになります。

赤丸で囲んだ『素材を選択』をクリックすると上図のように青く反転表示されますのでその反転表示されたところで『右クリック⇒コピー』します。

そうしたら、今度はブログに戻ってソースを貼り付けます。

他のブログの場合はそのまま記事に貼りつけてしまえば大丈夫なのですがアメブロの場合は



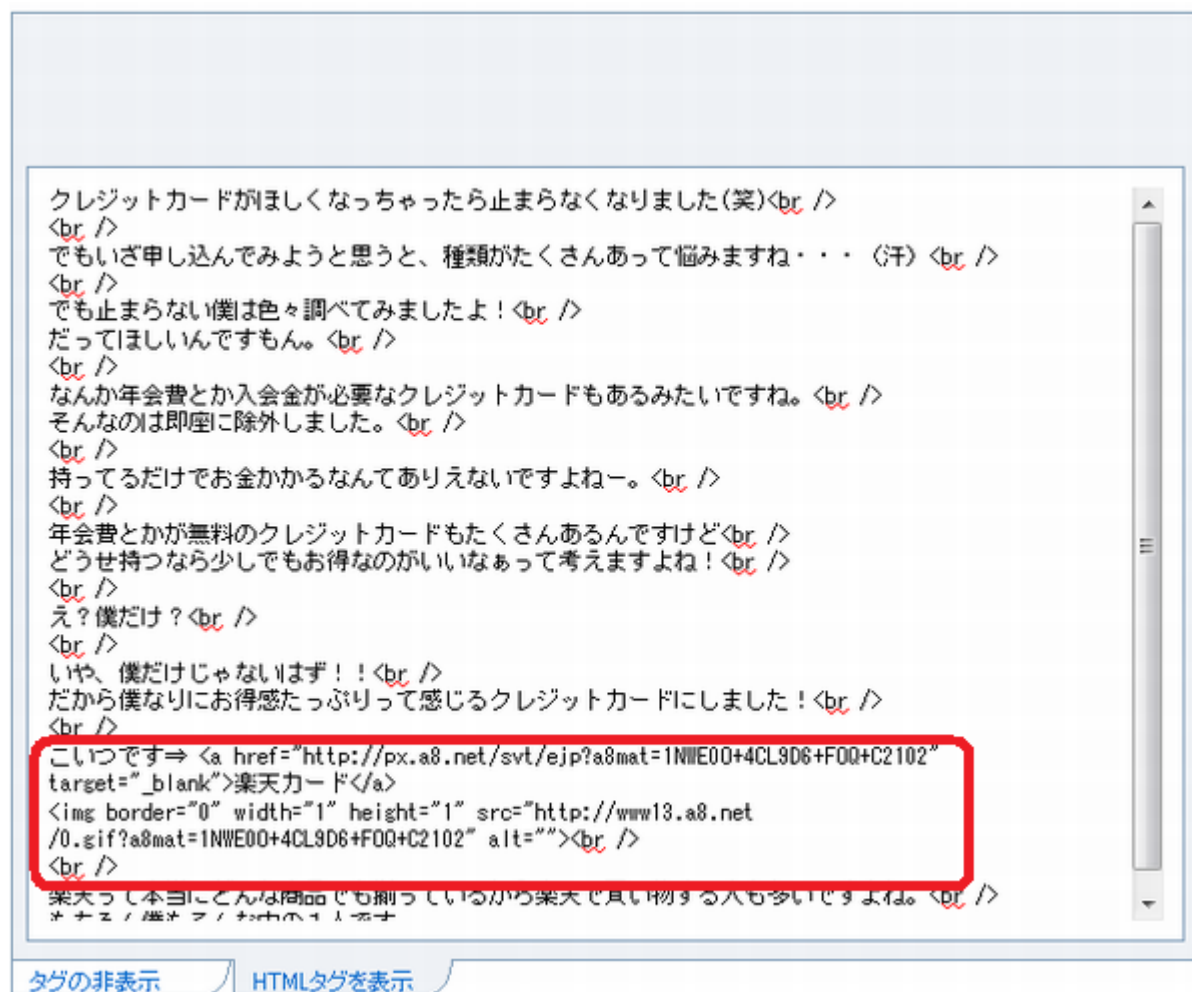
図の赤丸の部分『HTML タグを表示』をクリックすると、図のように本文内に怪しげなアルファベットと記号が出てきましたね。

これらは『タグ』というもので、このタグが文章中の改行、文字の色や大きさなどを構成している要素になっています。

ただ、今は分からなくても結構なので『HTML タグを表示』にしてからアフィリエイトリンクを貼るんだ、ということだけ覚えておいてもらえば OK です。

タグが入っている以外は文章も同じになっているので、アフィリエイトリンクを貼るために空白にしておいた場所に A8.net からコピーしておいたソースを貼り付けます。

貼りつけたい場所をクリックしてカーソルを合わせてから、『右クリック⇒貼り付け』で貼り付けることができます。



このような感じですね。

そして貼り付けたら、しっかりとアフィリエイトリンクが表示されているか確認のために『タグの非表示』をクリックしてください。

クレジットカードがましくなっちゃったら止まらなくなりました(笑)

でもいざ申し込んでみようとすると、種類がたくさんあって悩めますね…(汗)

でも止まらない僕は色々調べてみましたよ！
だってほしいんですもん。

なんか年会費とか入会金が必要なクレジットカードもあるみたいですね。
そんなのは即座に除外しました。

持ってるだけでお金かかるなんてありえないですよー。

年会費とかが無料のクレジットカードもたくさんあるんですけど
どうせ持つなら少しでもお得なのがいいなあって考えますよね！

え？僕だけ？

いや、僕だけじゃないはず！！

だから僕なりにお得感たっぷり感じるクレジットカードにしました！

こいつです⇒ [楽天カード](#)

楽天って本当にどんな商品でも揃っているから楽天で買い物する人も多いですね。
もちろん僕もそんな中の1人です。

タグの非表示

HTMLタグを表示

このようにしっかりとリンクになっていれば OK です。

バナーを選んだ場合も同様にしっかりとバナーが表示されていれば OK です。

↓↓

クレジットカードがましくなっちゃったら止まらなくなりました(笑)

え？僕だけ？

いや、僕だけじゃないはず！！

だから僕なりにお得感たっぷり感じるクレジットカードにしました！

こいつです⇒ 

楽天って本当にどんな商品でも揃っているから楽天で買い物する人も多いですね。
もちろん僕もそんな中の1人です。

バナーを選ぶ場合もこんな感じに記事内にあってもあまり違和感がないものを選ぶようにすると良いです。

そしてこのリンクから申し込めば自分自身で報酬を得ながら申し込むことができる『自己アフィリエイト』をすることができます。

このよう自己アフィリエイトをして、その商品を今度はしっかりレビューしながらブログで紹介していくことになります。

この流れを繰り返すだけです。

それだけで、今まで以上に記事更新も簡単で、さらに良い記事が書けるでしょう。

そして、それと同時に報酬もどんどん増えていくことになります。

また、今回は代表的な ASP である A8.net で流れを説明しましたが A8.net では扱っていない商品、A8.net よりも報酬などの条件が良い商品、などがある場合もありますので、他の ASP にも登録しておきましょう。

僕のオススメとしては・・・

・ [アフィリエイト B](#) (←こちらをクリックで登録できます)

こちらは『税込』での報酬支払のため、他の ASP と比べたときに同じ商品が同じ報酬額だったとしても実質的にアフィリエイト B での報酬のほうが高くなります。

ここは外せませんね。

・ [トラフィックゲート](#) (←こちらをクリックで登録できます)

こちらは僕の体感なのですが、同じ商品であっても、他の ASP と比べて見たときにトラフィックゲートでの報酬単価のほうが高いものが多いように感じます。

ほしい商品が決まった際にはこちらでも確認してみることをオススメします。

ほかにも大手のASPはあるのですが、あまり多く使いすぎても
今度は報酬がバラけてしまったり、余計な混乱をしてしまうことも考えられます。

ですから、ひとまずASPの使い方やアフィリエイトに慣れるまでは
『[A8.net](#)』 『[アフィリエイト B](#)』 『[トラフィックゲート](#)』 で
商品の報酬などを比べて、その中から選ぶようにすると良いです。

その後に慣れてきたら、ほかのASPにも登録していきましょう。

ASPへの登録はアフィリエイトをする上では必須になりますので
後回しにせず、上記3つのASPへの登録はすぐに済ませてください。

「明日やろう」は「明日になってもやりません」

良いですね？

やるべきことはすぐにやってしまう癖をつけてください。

本編の内容は以上になります。

以下、**重要なお知らせ**です。

↓↓↓

【裏本編】大切なお話

このように【最速実績レポート】では、
『簡単な手順』で報酬を得られる方法をお伝えしました。

なぜ簡単な方法を選んでほしいのか。
それは・・・

苦勞して苦勞して辛い思いをしてやっとの思いで実績を作る。

そういう状態の方が多からなんです。
実績というのはそんなに苦勞して作るものじゃありません。

それなのに、みずから難しい方法、辛い方法で実績を作ろうとしている方が
本当にたくさんいるんです。

あなたもそうじゃありませんか？

- ・ 難しいテクニックを学んだり
- ・ 高度な SEO を学んだり
- ・ 複雑なマーケティングを学んだり

こういうことをしなければ稼げないと思っていませんか？

そのようなことが色々なところで言われています。
だから勘違いしてしまうんですね。

でも、実は稼ぐ方法というのはいたってシンプルなんです。
そのことに気づいてほしくて、このようなレポートを作りました。

実績を作る方法というのは簡単なんです。

このレポートの内容は難しいテクニックが必要でしょうか？
高度なマーケティングが必要でしょうか？

『実績を作るためには実績を作るために適した方法』

というものがあるんです。

そして、このような簡単な方法を使って実績を作ったあなたは

その稼いだ方法と**同じことを繰り返すだけで**
2倍、3倍と報酬を膨らませることができます。

同時に稼げるかどうか分からない作業をやっていて
モチベーションが下がってしまうということがなくなるんです。

また、稼いだ方法をメルマガやブログを使って伝えることができます。
無料レポートを作ることもできるでしょう。

冒頭でもお伝えしましたが、このメルマガや無料レポートは
稼いでいないアフィリエイトターにとって凄い魅力的なものなんです。

「実績のあるあなたのように稼ぎたい！」

そういう気持ちでよりあなたの言葉に耳を傾けるようになります。

「稼ぐ方法を教えてください」「ここで悩んでいるんですが」
「この教材は良いものでしょうか？」

あなたが稼いでいるからこそ、そのような声が集まるようになります。

そうなったときに、本当にあなたがお勧めする教材を
その人のことを想って伝えてあげるだけでいいんです。

「良いものを教えてくれてありがとうございます。」

こんな声とともにあなたから教材が売れていくのです。

無理に売ろうとしなくても、変に煽ったりしなくても
実績のあるあなたと同じようになりたいと思って耳を傾けている人には
あなたが良いと思っているものが本当に伝わります。

実績を出すことで作業のモチベーションは最高潮！

同じことを繰り返すだけでさらに稼げることが分かっていますからね。

そして、その実績を使って**メルマガや無料レポートを出すことができる！**

それを見た人があなたの元に集まってくる。

あなたのようにになりたいから、あなたの言葉を真剣に聞きます。

あなたが本当に良いと思っているものを伝えると**素直に相手に伝わる状況になります。**

それが教材であれば、**あなたから売れていきます。**



『あなたはさらに加速して稼ぐことができるのです』

実績を作るということはこういうことです。

分かっていただけたでしょうか？

そして、実績を作る方法はシンプル・簡単にいきましょう！
ということを伝えているのがこのレポートの本編というわけです。

実績を作るために難しいことはしない。

簡単な方法で実績を作って、まずは確実に稼ぐ。
そこからファンを集めてガンガン加速して稼ぐことができます。

最初から難しい方法で実績を作るのはもったいないんです。

実績の大切さ、そしてその実績は簡単に作るべきだ。

このことを理解していただけたでしょうか？

おわりに

以上でこのレポートは終了です。

実績がなくても稼げる方法はもちろんあります。

でも、実績があったほうがよりスムーズで
稼ぎを加速しやすいというのは理解してもらえましたよね？

僕自身も何も実績がないまま、しばらく続けていたのが原因で
本当に長い期間、稼げないという経験をしています・・・。

でも、実績を作ることの大切さを理解して
そのことに集中したことによって
冒頭でお伝えしたような報酬を得ることができるようになりました。

あなたにも稼げるようになってほしい。

「実績がない」ということは、つまり稼げていないということです。
その状況の辛さは僕も十分すぎるほど理解しています。

本当に辛いですね・・・。

だからあなたには簡単な手順で実績を作り、
そのあとにさらに加速して稼ぐという選択をしてほしいんです。

実績がすべてではないです。

でも実績があれば、あなたの言葉に素直に耳を傾けてくれるんです。
あなたが伝えたいことが伝わるようになるんです。

「こうすれば稼げるんだよ」
→ 分かりました。やってみます。

「これは稼ぎやすい方法だよ」
→ あなたのようにになりたいので試してみます。

本当に読者のために思って言っても伝わらないのは辛いです。
実績というのは、その想いも伝わるようになるというメリットもあるんですよ。

実績があることで、その実績とは他にさらに稼げるようになる。

そして想いも伝わるようになる。

さらにはあなたに想いをぶつけてくれるようになります。

こんな状況にあなたもなりたくないですか？

実績の大切さ、分かってもらえましたよね？

【メルマガのご案内】

あなたはもう理解してくれたはずなので、必ず実績を出します。
簡単・シンプルな方法で良いのですから。

そのあとのことです。
それはここではすべて書ききることはできません。

実績を出したらそれをどのように広めていくのか。
あなた自身のことをどう広めていくのか。
どうやってそこからさらに報酬を膨らませていくのか。

この**仕組化**をしっかりとお伝えしなければなりません。

この部分を知ることによってあなたの実績を最大限に活用し
さらには報酬も加速度的に増やすことができます。

そのすべてはレポート内だけでは伝えきれないので
実績を活用する方法や、仕組化して稼ぐ方法などは

僕のメルマガ内でお伝えしようと思っています。

しかも、今回ご案内するメルマガは
まぐまぐで発行しているメルマガではなく【裏メルマガ】になります。

この裏メルマガはほとんど登録リンクを出さないので
かなり秘匿性の高いメルマガになっています。

【裏】というだけあって、それほど発行頻度は高くないのですが、
その分、貴重な情報をお届けしているので

このチャンスに登録しておいてください。

あなたがこのメルマガを読んで得られるものは・・・

- ・実績を出す方法をさらに深く学ぶことができます
- ・実績を出したあとの展開方法がわかります
- ・展開方法を知ることさらに稼ぐことができます
- ・さらにそれらを仕組化してしまふことができます
- ・仕組化してほったらかし収入もゲットできます
- ・ノウハウコレクターから脱出できちゃいます
- ・自由に使えるお金が増えます
- ・さらには自由な時間までもが増えていきます

どうですか？

あなたがこれからアフィリエイトで安定して稼いでいくために必要な部分。

それらをすべて学べる内容になっています。

実績を広げる、それらを仕組化する。

ここがとても大事な部分になりますので
しっかりとお伝えしていこうと思います。

メルマガのご購読はもちろん無料ですし、
必要ないと思ったらすぐにいつでも解除できます。

学べる部分はどんどん学んで盗んでしまってください（泣）

ご購読はこちらからどうぞ↓↓↓

遠慮なく盗ませてもらいます！

そして・・・最後の最後に重要なお知らせがあります。

↓ ↓ ↓

【秘密】：プレゼントのお知らせ

『実績を作るためには実績を作るための適した方法』

これを・・・もっと深く知りたくありませんか？

後日、このレポートをご請求いただいたメールアドレス宛てに『最速実績メルマガ』という情報メルマガを送らせていただくのですが、

実は・・・

**そのメルマガ内で実績を出すための
さらに濃い情報をプレゼントします！！**

その名も『最速実績α』というもので、
最速実績レポートの内容を少しひねった方法で実践し、実際に報酬を獲得した方法。
これを**すべて晒けだして暴露している内容**です。

1日たった7分、わずか13日の実践で16251円を稼ぎだした方法を
今回のレポートのような『方法論』だけではなく、

『実際の作業内容を明かす』というものです。

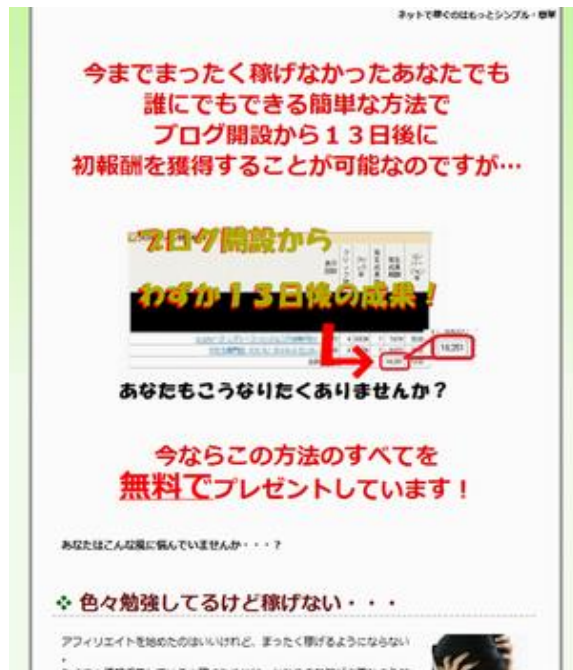
実際の【商品名】まで公開してしまっています 汗

ぜひ、こちらの『最速実績α』もご活用ください。

後日配信の『最速実績メルマガ』内でプレゼントさせていただきます。
お楽しみに！！

※※※ 1つご確認です ※※※

→ <http://free-scale.biz/campaign/saisoku-squ/>



左のようなページからこちらの『最速実績レポート』をダウンロードされた方は、問題ないのですが、

- ・ レポートのみを直接ダウンロードされた方
- ・ 無料レポートスタンド(メルぞう・まぐぞう etc)からダウンロードされた方

については、『最速実績メルマガ』を配信することはできません。

左のページからダウンロードされた方のみ配信するようになっています。

ですから、もし・・・

『最速実績メルマガ』を読みたい！！

最速実績メルマガ内でプレゼントされる『最速実績α』がほしい！！

と思ったださる場合は、お手数ですが、下記のリンク先ページから再度レポートを請求して下さると幸いです。

そうしましたら、最速実績メルマガを配信させて頂くことができますので、『最速実績α』も受け取っていただくことができます。

ぜひ、「最速実績α」もご覧になり、少しでもあなたの実績づくりに役立てていただければ嬉しく思います。

⇒ [αも受け取ることができるのはこちらです](#)

それでは、最後までご覧いただきありがとうございました。

このレポートを実践していて何か分からない点などありましたら
お気軽にお問い合わせください。

またレポートを読んでの感想なども頂けると嬉しくて飛びあがります(笑)

⇒ [お問い合わせ・感想フォーム](#)

最後にひとことだけ・・・

考え方、手順、ノウハウうんぬんの前に、手を動かさなきゃ稼げません。

読むだけじゃなくて必ず実践してくださいね！！！！

【発行者情報】

■発行者 ふりすけ

■発行者 メルマガ [アフィリエイトで稼ぐ借金しない儲けの仕組み](#)

■発行者 ブログ [アフィリエイトで稼ぐ借金しない儲けの仕組みブログ](#)

■詳細プロフィール [ふりすけプロフィールページ](#)

◆ふりすけの無料レポート

「完全図解！【自己アフィリ編】」

⇒ [無料ダウンロード](#)

(メルぞうランキング最高5位)

【簡単！無料レポート作成法】

⇒ [無料ダウンロード](#)

【ブログアフィリでも無料レポート活用編】

⇒ [無料ダウンロード](#)

このレポートがあなたのお役に立ちますように。

ふりすけより

